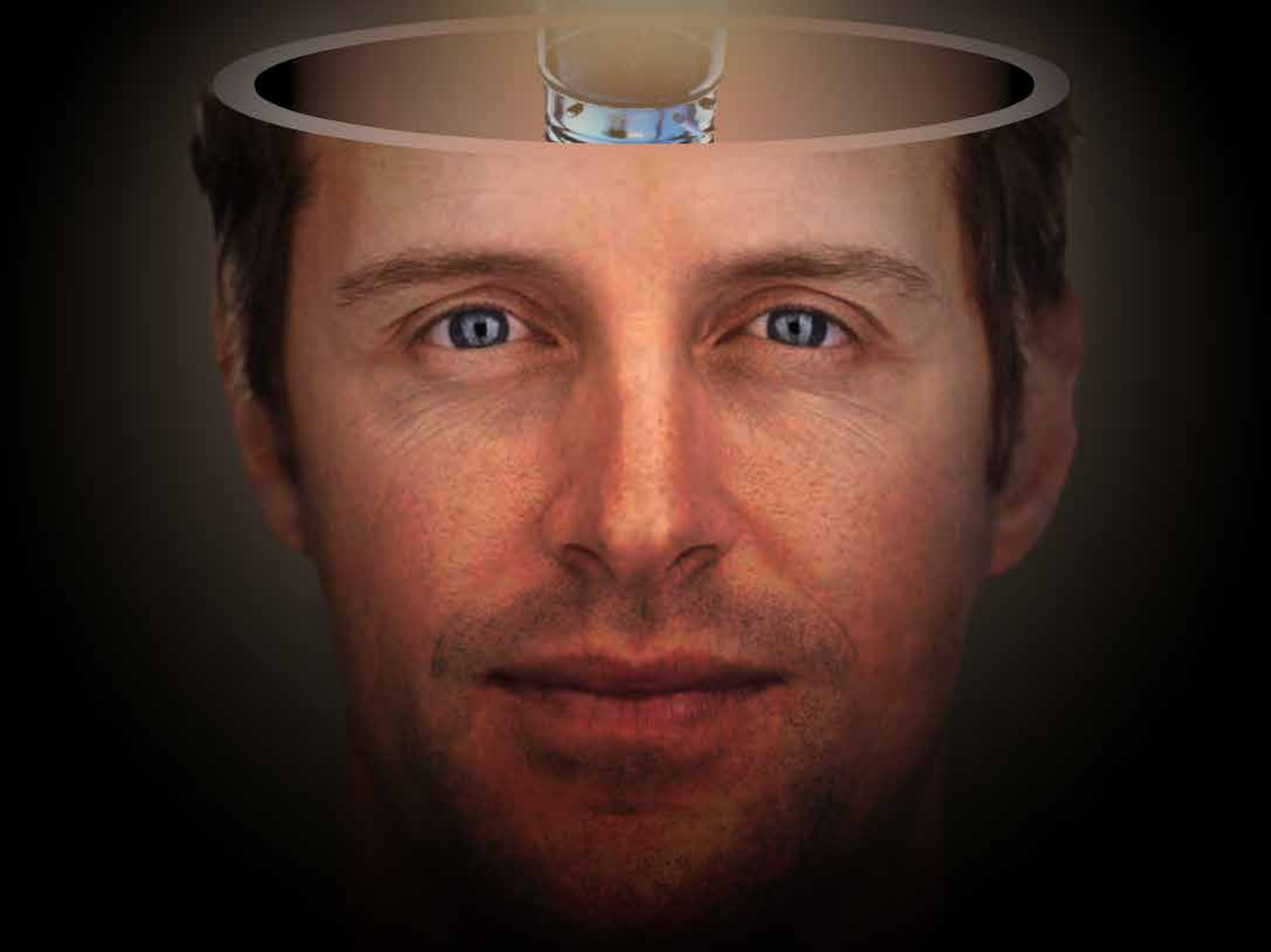
18 tips para conseguir el éxito y empezar una nueva forma de ver el mundo



MasterClass Neuroventas

aspa

La MasterClass

Llegó el momento de darle un giro a su vida personal y profesional, conquiste la cima y alcance esos proyectos ambiciosos que siempre ha querido, porque usted no es del montón, aprenda a diferenciarce, llegue con mensajes impactantes, genere relaciones duraderas y estratégicas, logre la mejor versión de usted con las herramientas y el aprendizaje de la Másterclass de Neuroventas, Neuromárketing, Neurocomunicación y Neuroliderazgo; comparta experiencias con los expertos y empiece una nueva forma de ver el mundo.

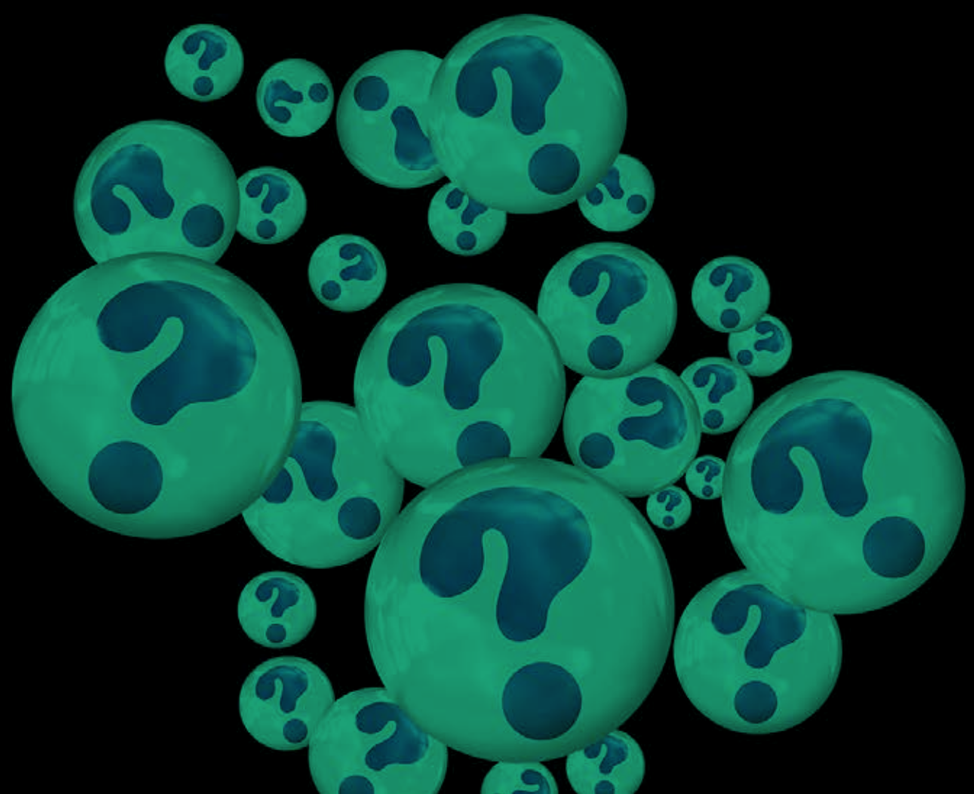
¿qué son las neuroventas?

Las neuroventas tienen como objetivo principal estimular el cerebro de los consumidores. Entender profundamente el comportamiento de los clientes, puede ser una ventaja para tomar decisiones más acertadas y aumentar las ventas.

Tener siempre un propósito.

Mantener el foco

Generar Acción.



- Los 3 Cerebros.
- Neurotransmisores en la Venta
- Personalidad y las ventas
- Razones de Compra

MasterClass Neuro ventas

¿qué es el neuromarketing?

Neuromarketing es la unión entre la ciencia y las técnicas de marketing. Con base en los estudios relativos a los procesos cerebrales y cómo se desencadenan, el neuromarketing busca medir actividades neurobiológicas cuando hay exposición a marcas, comerciales y otras estrategias de marketing.

Conecte con los sentidos.

Comunique a sus verdaderos clientes la emoción y el instinto.

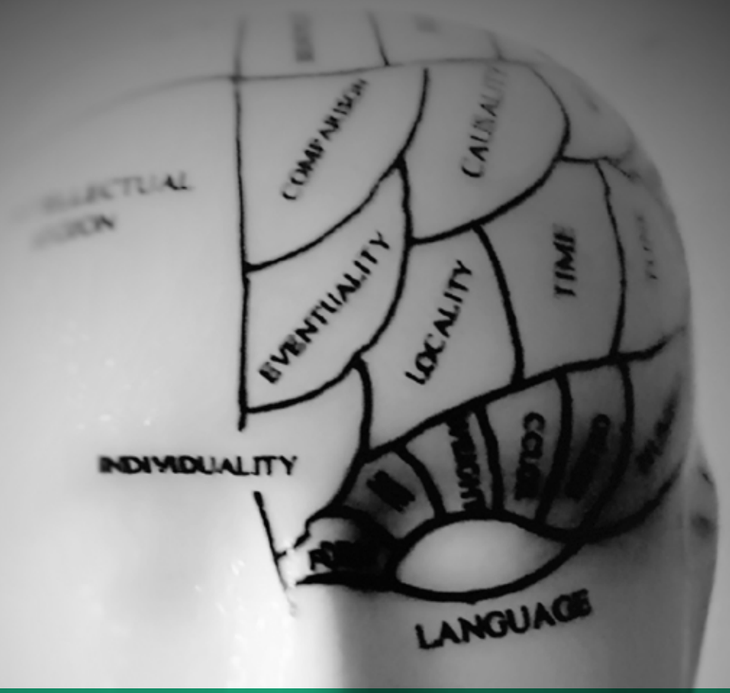
- Como posicionarse y diferenciarse
- Percepción de valor
- Cómo construir un Verbatim
- Material de Impacto
- Campaña vs Merchandising

MasterClass Neuro ventas

¿qué es la neuro-comunicación?

aspa

La neuro-comunicación es la aplicación de la neurociencia al conocimiento de los procesos de comunicación de las personas. A partir de los conocimientos de la neurociencia ¿cómo podemos comunicarnos de una forma más eficiente con nuestros clientes y equipos?



Tenga ases bajo la manga

Visualice con sus clientes el resultado

Usted es lo que hace, no lo que dice que hará

- Canales Verbales
- Canales Vocales
- Canales Visuales
- Gestos, ademanes y postura
- Elevator Pitch

MasterClass Neuro ventas aspa

¿qué es la neuro-negociación?

aspa

La neuro-negociación consiste en aplicar los conocimientos adquiridos por la neurociencia sobre el funcionamiento del comportamiento y las decisiones humanas para conseguir ventajas en las negociaciones contando con técnicas de negociación basadas en el conocimiento del funcionamiento del cerebro.

Autonomía, Autoestima.

Perder el miedo a preguntas incómodas

Convicción y Desafío

- Win to Win
- Pasos de la Negociación
- Tipos de Negociadores
- Negociador Soviético

MasterClass Neuro ventas aspa

¿qué es el neuroliderazgo?

aspa

Hallazgos relevantes de las Neuro ciencias han permitido identificar algunas de las características que llevan a algunas personas a lograr sus metas empezando con un fin en mente, infundiendo compromiso, manteniendo la motivación y fortaleciendo la persistencia, habilidades de un verdadero líder.

Promueva la disrupción

Descubra el propósito

Busque la congruencia

Llame a la acción

De ejemplo de la tolerancia al error

- Matriz Hersey y Blanchard
- Tipos de líderes
- Liderazgo Situacional
- Feedback y Motivación

MasterClass Neuroventas

Conferencistas

aspa

Andrés Sierra

Más de 20 años de experiencia en el Sector Salud:
Médico Asistencial. Asesor Médico.
Director Médico. Gerente de Entrenamiento.
Gerente de Producto. Gerente de línea. Gerente de Mercadeo.
Gerente Estratégico de Acceso y Pricing.
Consultor en Innovación y Propuestas de Valor.
Médico con postgrado en Epidemiología, Coach certificado con PNL, especialista en Marketing, MBA, Magíster en Economía de la Salud, experto en diferenciación y transformación personal y profesional.

Gustavo Guerra

25 años de experiencia en la Industria Farmacéutica,
Retail y Consumo Masivo, Transferencista, Visitador Médico,
Gerente Regional, Gerente de Promoción, Gerente de Producto
Gerente de Promoción, Gerente de Punto de Venta
Gerente de Ventas, Gerente de Marketing
Profesional en Marketing y Administración de Empresas -
Especialista en Management Skills - Management Development -
Master Trainer en neuroventas - Black Belt Neuroventas -
Practitioner en Programación Neurolingúistica - Coach Ejecutivo -
Diplomados Negociación, Comunicación, Finanzas, Habilidades
Gerenciales. Conferencista Internacional

MasterClass Neuroventas

aspa

Inscríbase hoy mismo a la Master Class en Neuroventas y alcance la cima en
esos proyectos ambiciosos que siempre ha buscado.

Existe suficiente evidencia y experiencia que demuestra lo importante de conocer los aspectos
más relevantes del cerebro y las emociones humanas para alcanzar el éxito, solo algunos pocos lo llevan
a la práctica y por eso son únicos, ahora usted puede ser uno de ellos,
puede ir un paso adelante y llevar el control de sus metas.

Del 19 de octubre al 30 de noviembre de 2022

Información e inscripciones www.aspacolombia.com
+57 316 227 9334 • +57 311 516 8483